

apd

IV Foro de Marketing y Ventas

*Los activos intangibles
como fuente de creación de valor*

Santiago de Compostela, 20 de febrero de 2020

#IVForoMK

apd markea

 cluster
comunicación
de galicia

 dinahosting

 H
& A

 iunr
consulting

IV Foro de Marketing y Ventas

*Los activos intangibles
como fuente de creación de valor*

PRESENTACIÓN

En la actualidad estamos asistiendo a la reinvencción de las áreas de marketing y ventas en las compañías. La clave del marketing está hoy en definir una estrategia que aporte valor al cliente, para lo que debemos conectar con él y con sus emociones. A esto se une el hecho de que la tecnología ha otorgado un poder sin precedentes al consumidor.

De este nuevo contexto se derivan dos consecuencias importantes: el posicionamiento de marca como creadora de valor de una compañía y la importancia del entendimiento entre el departamento comercial y el de marketing a la hora de fidelizar clientes y generar negocio para la empresa.

En este **IV Foro de Marketing y Ventas**, organizado por APD y MARKEA, abordaremos las grandes tendencias en marketing y ventas y escucharemos casos de éxito de empresas procedentes de diferentes sectores de actividad.

09.15 h. Recepción
de asistentes

09.30 h. Apertura

Santiago Sesto

Director zona noroeste
APD

Xosé Luis Reza

Presidente
MARKEA

Lucía González

Resp. de comunicación
DINAHOSTING

Beatriz Pereira

CEO
IUNI

Marta Gimeno

Responsable de Asesoría,
Antipiratería y Propiedad
Intelectual
HERRERO & ASOCIADOS

09.50 h. La tecnología y su impacto
en marketing y ventas:
¿hacia dónde vamos?

Presenta: Lucía González,
resp. de comunicación
DINAHOSTING

Emilio Iturmendi

Director Small, Medium &
Corporate
MICROSOFT

P A N E L 1

CREANDO VALOR DESDE LA MARCA

10.15 h. El poder del consumidor
ciudadano. Tercer Estudio
Marcas con valores:
reflexiones y conclusiones

Presenta: Pepe Cabanas,
vicepresidente MARKEA y
CMO de HIJOS DE RIVERA

Marta González-Moro

CEO
21 GRAMOS

10.40 h. Registra tu marca y
"marca" la diferencia

Presenta: José Luis Cabarcos,
director en Galicia de APD

Marta Gimeno
Responsable de Asesoría,
Antipiratería y Propiedad
Intelectual
HERRERO & ASOCIADOS

11.00 h. Marcas que inspiran:
hablan las empresas

Modera: Beatriz Pereira,
CEO de IUNI

Intervienen:

Melisa Pagliaro
Directora de marketing
GADISA

Jessica Rey
Responsable de marketing
CASA GANDE DE XANCEDA

Fidel Aibar
JD Marketing
IKEA

Pepe Cabanas
CMO
HIJOS DE RIVERA

12.00 h. Pausa-café

PANEL 2

CREANDO VALOR DESDE LAS VENTAS

12.30 h. Clientes con nombres
y apellidos: cómo
alinear las ventas y el
marketing en la
empresa

Modera: Felipe García,
formador en habilidades
comerciales.

Intervienen:

Roberto Cajide
Director Zona Galicia y
Asturias
SANITAS

Eduardo Adán
Director comercial
NORTEMPO

13.30 h. CIERRE

EXPERTOS



Ponentes y Expertos de primer nivel

Procedentes de Multinacionales
y Compañías Líderes en España



**EMILIO
ITURMENDI**

Director Small,
Medium
& Corporate
MICROSOFT



**LUCÍA
GONZÁLEZ**

Resp.
comunicación
DINAHOSTING



**XOSÉ LUIS
REZA**

Presidente
MARKEA



**MARTA
GONZÁLEZ-
MORO**

CEO
21 GRAMOS



**SANTIAGO
SESTO**

Director
zona noroeste
APD



**MARTA
GIMENO**

Responsable de
Asesoría, Antipiratería y
Propiedad Intelectual
HERRERO &
ASOCIADOS



**PEPE
CABANAS**

CMO
HIJOS DE RIVERA



**MELISA
PAGLIARO**

Directora
de marketing
GADISA



**JOSÉ LUIS
CABARCOS**

Director Galicia
APD



**BEATRIZ
PEREIRA**

CEO
IUNI



**FIDEL
AIBAR**

JD Marketing
IKEA



**JESSICA
REY**

Responsable
de marketing
CASA GRANDE
DE XANCEDA



**FELIPE
GARCÍA**

Formador
en habilidades
comerciales



**ROBERTO
CAJIDE**

Director zona
Galicia y Asturias
SANITAS



**EDUARDO
ADÁN**

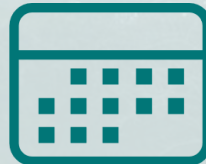
Director
comercial
NORTEMPO

SAVE THE DATE



Santiago de Compostela

*Hotel NH Collection
Avda. Burgo das Nacións, 15707
Santiago de Compostela*



20 de febrero de 2020

NETWORKING



Conecta tu Compañía

Gran oportunidad
de networking

IV Foro de Marketing y Ventas

*Los activos intangibles
como fuente de creación de valor*

Santiago de Compostela
20 de febrero de 2020

INFORMACIÓN PRÁCTICA

Fecha: 20 de febrero de 2020.

Lugar: Hotel NH Collection Santiago
Avda. do Burgo das Nacións s/nº

Horario: de 09:15 h. a 13:30 h.

Teléfono: 981 536 434

Correo electrónico: apdnoroeste@apd.es



- Utiliza el código de invitación **I20ZT0CU** para inscribirte sin coste alguno a través de: www.apd.es



LA COMUNIDAD GLOBAL DE DIRECTIVOS

APD Zona Noroeste

Calle Miguel Ferro Caaveiro, s/n
Santiago de Compostela
apdnoroeste@apd.es
981536434

Síguenos en



www.**apd**.es